28 Жовтня, 2026



REBTES представив дослідження екосистеми передачі бізнесу для МСП: основні рекомендації

8 рекомендацій для успішної передачі бізнесу

№	Рекомендації	Опис
1	Регіональна координація	Закріпити постійну відповідальність за координацію діяльності та заходів ключових регіональних заінтересованих сторін.
2	Сервісна платформа	Створити та розвивати експертну сервісну платформу для регіональних і національних учасників. Підготувати та підтримувати актуальний перелік доступних онлайн-інструментів і експертних послуг, що надаються особисто.
3	Підвищення обізнаності та освіта	Запровадити та регулярно проводити заходи з підвищення обізнаності, активізації діяльності та навчання щодо питань купівлі й продажу бізнесу, а також підприємництва шляхом придбання діючого бізнесу.
4	Система моніторингу	Проводити оцінювання стану передачі бізнесу (Business Transfer Barometer) кожні кілька років. Використовувати дані Національного статистичного управління та податкових органів.
5	Консультаційні послуги	Підвищувати якість співпраці між приватними та державними постачальниками експертних послуг. Систематично залучати бухгалтерів до роботи консультаційної платформи.
6	Фінансові інструменти	Створювати та розвивати фінансові інструменти для придбання мікро- та малих підприємств.
7	Платформи для пошуку відповідностей	Посилювати та вдосконалювати співпрацю між онлайн-платформами та заходами з пошуку потенційних покупців і

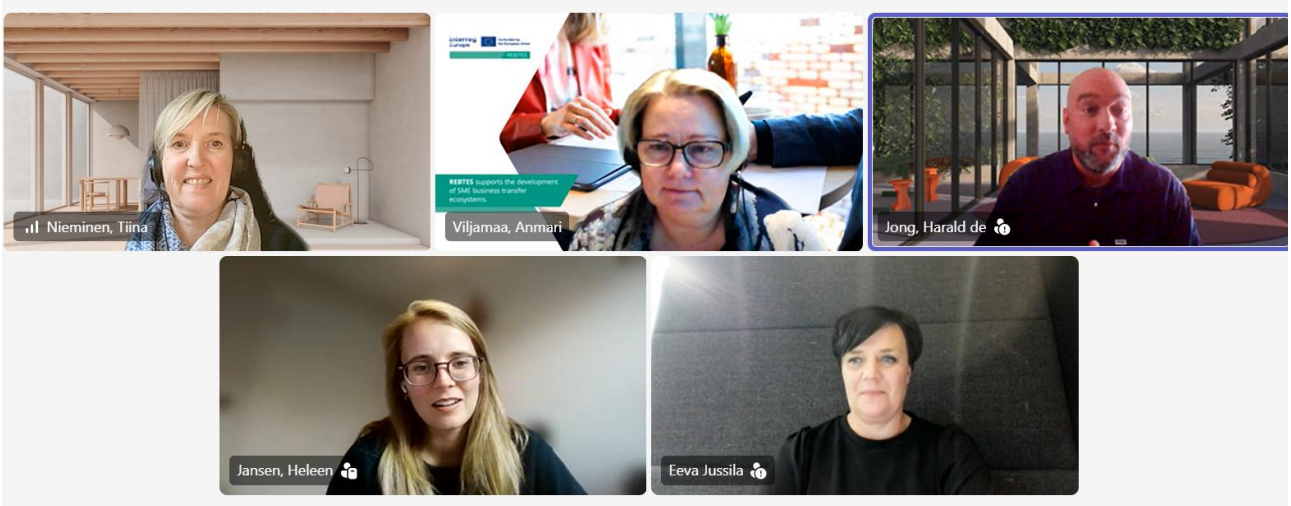
		продавців бізнесу, а також постачальниками експертних послуг.
8	Нормативно-правова база	Удосконалювати нормативне, податкове та адміністративне регулювання, забезпечуючи його чіткість і прозорість. Гарантувати продавцям і покупцям доступ до зрозумілої інформації.

Читати більше

Навчання за принципом «рівний рівному» сприяє поширенню успішних практик у регіонах

Міжрегіональне навчання є одним із ключових напрямів діяльності проєкту REBTES. Упродовж реалізації проєкту систематичний обмін знаннями відбувається через тематичні навчальні семінари, ознайомчі візити, обмін досвідом між працівниками та двостороннє навчання.

Під час третього семестру реалізації проєкту REBTES було запроваджено новий формат — навчальні сесії за принципом «рівний рівному». Їхня мета — об'єднати партнерів проєкту та представників регіональних заінтересованих сторін для обміну досвідом і поширення успішних практик.



Читати більше

Перший обмін досвідом між працівниками в межах проєкту REBTES

У жовтні Анмарі Вільямаа (Anmari Viljamaa) з Університету прикладних наук Сейняйокі (SEAMK), Фінляндія, відвідала хорватський Центр політики щодо МСП та підприємництва (CEPOR) у межах програми обміну досвідом між працівниками.

CEPOR (Центр політики щодо малих і середніх підприємств та підприємництва) — незалежний хорватський аналітичний центр, діяльність якого зосереджена на дослідженнях, розробці політики та адвокації інтересів малого й середнього бізнесу та підприємництва. Особливу увагу центр приділяє сімейному бізнесу та передачі бізнесу. SEAMK і CEPOR є партнерами проєкту REBTES.

Програма обміну також передбачала участь у святкуванні 25-річчя CEPOR, зустріч із представниками Клубу старших підприємців SENTOR, який надає наставницьку підтримку підприємцям, зокрема під час передачі бізнесу, а також відвідування компанії з метою ознайомлення з етапом діяльності після передачі бізнесу новому власнику.

Крім того, було організовано візит до Факультету економіки та бізнесу Університету імені Йосипа Юрая Штросмаєра в Осієку. Під час візиту Вільямаа прочитала гостьову лекцію, присвячену відмінностям між сімейним і несімейним бізнесом у контексті передачі бізнесу, а також обговорила з колегами можливості інтеграції тематики передачі бізнесу в освітні програми з підприємництва.



Фото: Джеффрі Ємрич (Jeffrey Jemric)

Регіони REBTES обмінюються досвідом щодо передачі бізнесу

У шести європейських регіонах представники заінтересованих сторін проєкту REBTES обговорили шляхи зміцнення екосистем передачі бізнесу. Особливу увагу було приділено важливості завчасної підготовки до передачі бізнесу, підвищення обізнаності, налагодження співпраці та вивчення успішних регіональних практик.



Читати більше

Нові цільові групи — нові потенційні покупці бізнесу

У серпні відбулася зустріч регіональної групи заінтересованих сторін проєкту REBTES з Південної Остроботнії, під час якої учасники обговорили поточний стан передачі бізнесу в регіоні, а також висновки та досвід, отримані завдяки міжнародній співпраці.

Читати більше

Нові успішні практики!

Упродовж третього семестру реалізації проєкту REBTES команда визначила три нові успішні практики, спрямовані на підтримку процесів передачі бізнесу.

Детальніше про них читайте нижче: Entrepreneur Central, SEAMK Buyer School та пільгове оподаткування дарування для сімейного бізнесу у Фландрії (Flanders Discounted Gifting Tax).

Читати більше



REBTES об’єднує європейські регіони задля розвитку системи передачі бізнесу

Регіони-партнери проєкту REBTES перебувають на різних етапах розвитку системи передачі бізнесу. Під час навчальної сесії за принципом «рівний рівному» (peer-to-peer learning), що відбулася в травні, Університет прикладних наук Сейняйокі (SEAMK) поділився досвідом сприяння передачі бізнесу зі своїм українським партнером.

Читати більше

Проєкт Developing Regional SME Business Transfer Ecosystems (REBTES) спрямований на розробку інструментів політики для підтримки ефективних екосистем передачі бізнесу, що сприятиме економічному зростанню, створенню робочих місць і забезпеченню стабільної діяльності малих і середніх підприємств (МСП) у європейських регіонах.

Проєкт REBTES об'єднує партнерів із шести європейських регіонів, які перебувають на різних етапах розвитку екосистем передачі бізнесу з погляду формування відповідної політики та її практичного впровадження.

У межах проєкту регіони активно обмінюватимуться досвідом і знаннями, беручи участь в інтенсивному міжрегіональному навчанні. Основна увага приділяється створенню та забезпеченню сталого функціонування ефективних регіональних екосистем передачі бізнесу.

Детальніша інформація на нашому вебсайті:
https://www.interregeurope.eu/rebtes

Контактна інформація:

Tiina Nieminen
Менеджерка з комунікацій

Тел.: +358 40 830 4983
Електронна пошта: tiina.nieminen@seamk.fi